# Модели экономического роста

Модели роста в экономике — это модели, используемые для объяснения динамики и поведения экономических систем. Как правило, они опираются на экономическую теорию для создания теорий, которые затем проверяются с помощью эмпирических исследований. Наиболее популярные модели роста используют математические уравнения для описания взаимосвязи между объемом производства, доходами, производительностью труда, накоплением капитала, инвестициями и другими факторами, влияющими на экономический рост. В некоторых случаях эти модели могут учитывать и социальные факторы, такие как преступность или миграция.

Термин «модели экономического роста» в широком смысле относится как к макро-, так и к микроэкономическим подходам, используемым для измерения и объяснения изменений в экономике с течением времени. Макроэкономические модели обычно фокусируются на том, как крупномасштабные факторы, такие как совокупный спрос (общие расходы), влияют на уровень выпуска всей экономики с течением времени, в то время как микроэкономика рассматривает более мелкие индивидуальные решения, принимаемые домохозяйствами и предприятиями, которые влияют на общее предложение и спрос на товары и услуги.

Одним из примеров макроэкономической модели является модель Солоу-Свана, разработанная в 1956 году Робертом Солоу и Тревором Сваном, которая фокусируется на том, как накопление капитала влияет на долгосрочный уровень выпуска. Согласно этой модели, когда капитал накапливается быстрее, чем растет производительность труда, это приводит к увеличению экономического выпуска за счет повышения эффективности производства или «убывающей отдачи» от инвестиций, распределяемых по нескольким продуктам/отраслям, что приводит к снижению эффективности для каждого отдельного продукта/отрасли, но к увеличению отдачи, если рассматривать все продукты/отрасли в целом.

В противовес модели Солоу-Свана существует теория эндогенного роста (ЭГР), разработанная в 1986 г. Полом Ромером и утверждающая, что сама технология может стимулировать долгосрочный экономический рост, а не только совокупный спрос или накопление капитала, как предполагали классические экономисты. ЭГР предполагает, что технологические инновации могут стимулировать практически неограниченный выпуск продукции при соблюдении определенных условий, таких как инвестиции в создание знаний (R&D), увеличение отдачи от побочных эффектов, возникающих в результате сотрудничества ученых и инженеров, изменения в системах правил и т. д. Таким образом, для понимания экономического роста мы должны выйти за рамки традиционных экономических взглядов и вместо этого использовать мультидисциплинарные подходы, рассматривающие политические структуры общества, правовые рамки, социальные нормы и т. д., наряду с классическими компонентами спроса и предложения, рассматривая их во взаимодействии друг с другом.

Другие широко известные макроэкономические модели включают неоклассическую экономику, которая рассматривает решения об инвестициях и потреблении с точки зрения рационального выбора и считает, что индивиды на рынках оптимизируют свои решения о расходах на основе сравнения соотношения затрат и выгод, и кейнсианскую экономику, которая уделяет больше внимания совокупным расходам (Total Spending), фокусируясь в первую очередь на государственных расходах как основном факторе, влияющем на общие макроэкономические результаты. Обе модели позволили нам понять, как взаимодействуют различные экономические субъекты, однако они не в полной мере отражают динамику, описанную выше, поэтому более современные теории экономического роста включают в свои модели междисциплинарные подходы, выходящие за рамки только финансовых и денежных рынков.

В заключение следует отметить, что модели экономического роста обеспечивают различные ценные рамки для понимания нашей постоянно меняющейся экономики, позволяя понять различные взаимодействия на микроуровне между домохозяйствами, бизнесом и правительствами, а также указывая нам на возможные решения, которые мы могли бы использовать для повышения эффективности или предотвращения стагнации производства. Более того, современные исследования расширили границы, почему рассмотрение нефинансовых акторов, таких как социальные нормы, политические структуры и т. д., в равной степени важно для получения положительных результатов, которые помогают этой области оставаться динамичной, позволяя нам постоянно узнавать о том, какие факторы могут быть наиболее важными при создании устойчивых долгосрочных путей роста для наших обществ.